



Conoce el posicionamiento de Mercadona en el mercado de la Gran Distribución Nacional y la evolución de su modelo comercial.

-

18 de
noviembre

Online.

Online

-

De 10:00h a 10:45h

Objetivos de este webinar

- Proporcionar una visión de la estrategia comercial del distribuidor, destacando datos relevantes para entender mejor su enfoque en el mercado.

Dirigido a

Fabricantes de Gran Consumo que actualmente trabajen o deseen trabajar con este distribuidor, especialmente indicado para profesionales de reciente incorporación en las Áreas Comerciales y Trade Marketing.

Compartiremos contigo

- El rol de Mercadona en la Distribución Nacional
- El modelo comercial de Mercadona
 - Los 5 componentes: El jefe -el cliente-, El Trabajador, El Proveedor, La Sociedad y El Capital
 - Modelo de calidad total
- Política de surtido y de precios de Mercadona
 - Surtido eficaz, con calidad contundente y a un precio imbatible
- E-commerce y logística de Mercadona

Queremos escucharte

Durante el webinar abriremos un canal para preguntas que responderemos a lo largo de la sesión y también te informaremos de los contactos adecuados en AECOC para las dudas que puedas tener sobre la temática tratada.

Formadores AECOC



Berta Garcés Saura
Analista Retail Y
Tendencias Retail &
Foodservice
Knowledge

Precios

- **No socio 90€**
IVA general (21%) / asistente
- **Socio 0€**
IVA general (21%) / asistente

Requisitos para conectarse: Sistema Operativo:
Windows Vista – Windows 10, Mac OS X 10.8 –
10.11 Explorador web, Chrome v39 , Firefox
v34, Internet Explorer v8 , Microsoft Edge,
Safari v6 o una versión más reciente de estos
navegadores