



Cómo vender en SoySABIA: claves para impulsar tu negocio en el canal digital

Un webinar para conocer el funcionamiento de SoySABIA, entender qué oportunidades ofrece a las empresas y descubrir las claves para empezar a vender con una propuesta competitiva y bien posicionada.

14 de octubre

Online.

Online

-

De 10:00h a 10:45h

Objetivos de este webinar

- Conocer la plataforma SoySABIA y su operativa desde la perspectiva del proveedor.
- Impulsar las oportunidades comerciales para tu empresa gracias a la propuesta de valor que SoySABIA ofrece al mercado.

Con la participación de



Dori López
CEO Sabia.es

Dirigido a

- Profesionales de comercial, e-commerce, marketplaces, marketing, digital y desarrollo de negocio.
- Empresas interesadas en abrir nuevos canales de venta online y en conocer cómo aprovechar las oportunidades comerciales de SoySABIA.

Compartiremos contigo

- Qué es SoySABIA y qué propuesta de valor ofrece al mercado
- Cómo funciona la plataforma desde el punto de vista del vendedor
- Qué requisitos, procesos y aspectos operativos hay que tener en cuenta para empezar
- Claves para presentar adecuadamente la oferta y mejorar la visibilidad de los productos o servicios
- Recomendaciones para aprovechar el canal de forma eficiente y alineada con la estrategia comercial de la empresa

Queremos escucharte

Durante el webinar abriremos un canal para preguntas que responderemos a lo largo de la sesión y también te informaremos de los contactos adecuados en AECOC para las dudas que puedas tener sobre la temática tratada.

Formadores AECOC



Fernando Medina
Kam E-Commerce &
Marketplaces

Precios

- **No socio 90€**
IVA general (21%) / asistente
- **Socio 0€**
IVA general (21%) / asistente

Requisitos para conectarse: Sistema Operativo: Windows Vista - Windows 10, Mac OS X 10.8 - 10.11 Explorador web, Chrome v39, Firefox v34, Internet Explorer v8, Microsoft Edge, Safari v6 o una versión más reciente de estos navegadores